

# 新商品開発プロジェクト

～新商品の名称～

	チーム名		
商品企画部門	20A0000	〇〇	〇〇
設計開発部門	20A0000	〇〇	〇〇
資材製造部門	20A0000	〇〇	〇〇
品質管理部門	20A0000	〇〇	〇〇
営業部門	20A0000	〇〇	〇〇

# 製品概要

製品の機能や用途がわかるような説明

## 開発背景と狙い



どうしてこの製品を開発しようと思ったのか

ターゲット市場	
コンセプト	
訴求ポイント	
競合製品(特許)	
差別化ポイント	

商品イメージ (スケッチ・CAD・CG)


訴求：購買意欲に働きかける

# プロジェクトメンバーと役割：当初の調査から



# 目標:

現状	理想 (あるべき姿)
取り組むべき課題	



● 全体スケジュール（展開ステップ） (○○ ○○)

今すぐ透かしを削除する

20xx/xx/xx

STEP1

Step1の内容について

20xx/xx/xx

STEP2

20xx/xx/xx

STEP3

全体の流れや補足事項について

1年後に販売予定として、自分の部門が担当する項目（内容）とスケジュールを考える。

項目（内容）	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月

これまで、自分の部門が成し遂げた項目（内容）と達成度を記載し、自己評価してみる。

	項目（内容）	達成度 %	自己評価 10点
1			
2			
3			
4			
5			

● 各部門の計画・自己評価：設計開発部門（○○ ○○）

今すぐ透かしを削除する

1年後に販売予定として、自分の部門が担当する項目（内容）とスケジュールを考える。

項目（内容）	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月

これまで、自分の部門が成し遂げた項目（内容）と達成度を記載し、自己評価してみる。

	項目（内容）	達成度 %	自己評価 10点
1			
2			
3			
4			
5			



1年後に販売予定として、自分の部門が担当する項目（内容）とスケジュールを考える。

項目（内容）	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月

これまで、自分の部門が成し遂げた項目（内容）と達成度を記載し、自己評価してみる。

	項目（内容）	達成度 %	自己評価 10点
1			
2			
3			
4			
5			

1年後に販売予定として、自分の部門が担当する項目（内容）とスケジュールを考える。

項目（内容）	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月

これまで、自分の部門が成し遂げた項目（内容）と達成度を記載し、自己評価してみる。

	項目（内容）	達成度 %	自己評価 10点
1			
2			
3			
4			
5			

● 各部門の計画・自己評価：営業部門（○○ ○○）

今すぐ透かしを削除する

1年後に販売予定として、自分の部門が担当する項目（内容）とスケジュールを考える。

項目（内容）	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月

これまで、自分の部門が成し遂げた項目（内容）と達成度を記載し、自己評価してみる。

	項目（内容）	達成度 %	自己評価 10点
1			
2			
3			
4			
5			

## ワイヤレスバッテリースタンド



日本製  
インターネットで国内販売

この製品の販売計画  
を立ててみる

家ではワイヤレス充電スタンド  
外ではモバイルバッテリー

1. 支出の算出

項目	費用	備考
設計開発費（3人で6ヶ月間開発） 3,000円/h × 8時間 × 20日 × 6ヶ月 × 3人 = 8,640,000円	8,640,000	人件費
初期費用（金型・基板・検査治具・評価設備他） 皆さんの案件であれば200万円~1000万円計算	4,000,000	イニシャル費
部品費（梱包箱も含む） 製品を1個作成するのに使う部品の費用	2,400	} 製品原価
製造費（製品を1個製造検査するのにかかる費用） 作るのに1個10分かかる → 3,000円/h ÷ 6 = 500円	500	
輸送費（100個をまとめて箱に入れる工場 → 本社） 予想費用を算出 輸送費10,000円 ÷ 100 = 100円	100	

★ 支出の算出

設計開発費：8,640,000円 製造コスト：3,000円 初期製造数：1000個だと・・・  
初期費用を含めた総支出は15,640,000円 となります。

初期製造数	1000個	製品原価	3,000円	支出	15,640,000
-------	-------	------	--------	----	------------

## 2. 利益の算出

	項目	費用	備考
	販売数量（市場規模より算出） たとえば・・・ 市場規模10万人のうち5%が購入すると仮定 目標販売数量 5000個 200個/月販売	-	
	販売価格（原価と利益を考慮して算出） 販売価格 8,000円 売れる現実的な値付けをする	8,000円	

## ★収入の算出

販売価格：8,000円 販売台数：5000台だと・・・  
収入は40,000,000円 となります。

では利益は・・・

販売数	5000個	販売価格	8,000円	収入	40,000,000円
-----	-------	------	--------	----	-------------

● 収支計画（やってみよう！）損益分岐点は？（○○ ○○）

**例題**  
今すぐ透かしを削除する



		← 1年目 →											← 2年目 →			単位 (千円)
項目		1月-12月	1月	3月	5月	7月	9月	11月	1月	3月	5月	7月	9月	11月	1月	
収入の部	売上	0	1,600	3,200	3,200	3,200	3,200	3,200	3,200	3,200	3,200	3,200	3,200	3,200	3,200	
	(200台/月販売)															
	収入合計	0	1,600	3,200	3,200	3,200	3,200	3,200	3,200	3,200	3,200	3,200	3,200	3,200	3,200	
支出の部	設計開発費	8,640	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
	初期費	4,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
	製造費 (1000個生産)	3,000	0	0	3,000	0	0	3,000	0	3,000	0	0	3,000	0	0	
	販売促進費	0	100	200	200	200	200	200	200	200	200	200	200	200	200	
	支出合計	15,640	100	200	3,200	200	200	3,200	200	3,200	200	200	3,200	200	200	
収支	-15,640	1,500	3,000	0	3,000	3,000	0	3,000	0	3,000	3,000	0	3,000	3,000		
累計	-15,640	-14,140	-11,140	-11,140	-8,140	-5,140	-5,140	-2,140	-2,140	860	3,860	3,860	6,860	9,860		

★回収計画：販売2年目の5月から事業黒字が見込める  
5000台販売すれば・・・約1000万円の利益！！